

## Erfolgreich über die Grenze - Erfahrungsberichte von Unternehmern über das deutsch- niederländische Geschäft

Moderator: Herr Aldo Lodder, Deutsch-Niederländische Handelskammer (T: 0031-70-3114140 / E: <u>a.lodder@dnhk.org</u>) / <u>www.dnhk.org</u>)

## Teilnehmer:innen:

Arjan Meijer, VANAD Group Deutschland GmbH (Essen) & VANAD Group (Capelle aan den IJssel/Rotterdam), Country Manager Germany.

VANAD Group wurde 2005 gegründet und ist ein schnell wachsendes, international tätiges Unternehmen. Es liefert innovative Business-Lösungen der Informations- und Kommunikationstechnologie. Das Unternehmen hat Niederlassungen in den Niederlanden (Campus und Zentrale), dem Vereinigten Königreich, Belgien, Deutschland, den Vereinigten Staaten und in China.



Ron Miedema, Loogisch GmbH (Bocholt), Vertriebsleiter & Prokurist.

Loogisch vertreibt cloudbasierte Kommunikations- und Telekommunikationslösungen. Dabei richtet das Unternehmen sich hauptsächlich an IT-Systemhäuser, die ihre Produkte entsprechend weitervertreiben. Mit 30 Jahren Erfahrung im Bereich der Telekommunikation und 3.000 zufriedenen Kunden, ist das Unternehmen bereits fester Bestandteil des europäischen und deutschen Marktes.





Herr Holger Terhorst, Airport Weeze (Weeze), Marketing Manager.

Der Airport Weeze (NRN) ist mit 1,2 Millionen Passagieren in 2019 einer der internationalen Airports in NRW und einer der ersten mehrheitlich privaten Airports in Deutschland. 40 Prozent der abreisenden Flughafenkunden kommen aus den Niederlanden. Das Flughafenareal und das angrenzende Logistik- und Gewerbegebiet – Airport City Weeze – umfassen 620 ha.





Frau Gabi Preiss, Incasso Preiss (Rotterdam), Geschäftsführerin.

Incasso Preiss hilft Unternehmen in den Niederlanden und Deutschland mit den Aussenständen, wobei die Geschäfts-verbindung intakt gehalten wird. Dies erreicht das Unternehmen durch freundliche und aufrechte Kommunikation mit den Schuldnern. Das Ziel dabei ist, gemeinsam eine Lösung für die Forderung zu finden.



